

LES 7 ERREURS LES PLUS FREQUENTES EN AFFILIATION

Un Guide A Avoir Pour Tous Les Affiliés

Merci d'avoir pris le temps de télécharger cet excellent ebook,

Frédéric Blocklet, webmaster et entrepreneur sur internet,

<http://business-et-droits-de-revente.com/>

Si vous appréciez ce cadeau, alors vous allez adorer celui-ci : Submitmysite !
Submitmysite est un logiciel de Soumission de site, avec lequel vous pourrez soumettre instantanément et aux principaux moteurs de recherche et annuaires votre site internet, cela quand vous le souhaitez et autant de fois que vous le désirerez, il sera à VOUS!

Voir en bas de cet ebook pour les cadeaux !

=====

Un autre cadeau pour VOUS immédiatement "**Les droits pour cet Ebook**"

Oui les "**Droits de Revente Maître**" pour cet ebook (voir licence ci-dessous SvP)

CADEAUX EN BAS DE L'EBOOK

Licence

Vous avez les droits de Revente Maître sur ce ebook...

=> Avec les droits de Revente Maître vous pouvez donner ou revendre cet ebook au prix que vous voulez, mais vous n'avez pas le droit de le copier ou encore de modifier son contenu !

Obtenez **Les Droits De Label Privés** SANS RESTRICTIONS **pour cet Ebook + la page de vente en cadeau + des bonus ...**

D'un clic ici **=>** [7 erreurs en affiliation ... avec droit de label privé ...](#)

NOTICE LÉGALE :

L'éditeur s'est efforcé d'être aussi exact et complet que possible dans la création de ce rapport, malgré le fait qu'il ne garantisse pas que le contenu soit juste à cause de la nature versatile d'Internet.

Bien que toutes les tentatives aient été menées pour vérifier l'information fournie dans cette publication, l'éditeur n'assume aucune responsabilité en ce qui concerne des erreurs, des omissions, ou des interprétations contraires dans le contenu. Toute offense perçue à l'égard de personnes spécifiques, peuples ou organisations sont involontaires.

Dans les livres de conseil pratique, comme toute autre chose dans la vie, il n'y a aucune garantie de revenu. Il est conseillé au lecteur de se référer à son propre jugement et à ses circonstances individuelles et d'agir en conséquence.

Ce livre ne vise pas à être une source de conseil juridique, commercial, comptable ou financier. Il est conseillé à tous les lecteurs de rechercher les services de professionnels compétents dans les domaines juridiques, commerciaux, comptables et financiers.

Pour la planète, vous êtes encouragé à ne pas imprimer ce livre.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Les 7 Erreurs Les Plus Fréquentes En Affiliation

L'affiliation - Le Meilleur Endroit Pour Commencer

Tout le monde doit commencer quelque part. Et pour les nouveaux marketers, le meilleur endroit pour commencer est peut-être avec "**l'affiliation**". Au lieu de suivre le processus laborieux et coûteux de la création de votre propre produit (de qualité souvent douteuse) et ensuite essayer de le vendre en masse, pourquoi ne pas commencer en trouvant un produit qui est bien fait et qui provient d'une personne qui est déjà très crédible ? Vous pourrez ainsi économiser beaucoup de temps, d'argent, de frustration et d'énergie, et vous pourrez vous faire de l'argent grâce au processus de l'affiliation. De nos jours, les meilleurs marketers continuent à vendre les produits d'autres marketers, même s'ils se suffisent déjà. **Pourquoi ? Parce que c'est encore une somme considérable d'argent facile.**

Cela étant dit, il est important de mentionner que l'affiliation n'est pas une balade de santé non plus. Certes, c'est plus facile que de parvenir au lancement de son dernier produit, mais comme toute autre chose il y a une multitude de pièges qui n'attendent que de vous engloutir, vous et votre argent.

Rendez-vous un service : prenez en considération ce que vous allez lire et éviter ces pièges. Dans ce rapport, je vais vous faire parcourir **le top 7 des pièges à éviter**.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège #1 : Choisir un Mauvais Produit à Promouvoir

Tous les produits ne sont pas créés égaux. En effet, c'est probablement ce qui vous a motivé à vendre les produits des autres marketers. Pour la plupart, vous avez accepté le fait qu'il y a déjà une multitude de produits de bonne qualité sur le marché, et si vous créez votre propre produit, il ne pourrait pas rivaliser.

Si vous décidez de choisir votre produit dans une liste d'un site d'affiliation, choisissez avec beaucoup de prudence. Au lieu de choisir arbitrairement le produit avec la plus grande commission, **recherchez des produits qui ont une forte popularité et opinion**. Si beaucoup de personnes les achètent souvent c'est qu'ils sont sûrement meilleurs que d'autres produits dans la même catégorie.

En plus de sélectionner de bons produits dans les catégories, vous devriez aussi rechercher les bonnes catégories. Voici une astuce idiote qui illustrera mon point de vue : ne vendez pas de tuyaux d'arrosage en hiver. Personne ne les achètera.

Sélectionnez des produits que beaucoup de personnes veulent, et si la popularité de ces produits vient juste de grimper, alors c'est maintenant le meilleur moment de rentrer dans ce marché.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège # 2 : Choisir un produit avec un faible taux de conversion

En tant qu'affilié, votre objectif est de profiter du travail des autres, de l'argent qu'ils ont dépensé sur des droits d'auteur, développeurs, et logiciels. Si vous choisissez un produit qui ne remplit pas toutes ces conditions, vous ferez sûrement de faibles bénéfices.

Prenez par exemple, **les taux de conversion**. Tous les marketers n'engagent pas un copywriter. En fait, ils sont nombreux à écrire leurs propres lettres de ventes. Beaucoup n'engagent personne pour faire des graphiques pour la page de vente. Au lieu de cela, ils tentent de le faire eux-mêmes.

Au final ? La page est affreuse, la lettre de vente est truffée d'erreurs et le produit a un faible taux de conversion !

Avant de commencer la promotion d'un produit quelconque, lisez la page de vente attentivement et comparez-la aux autres.

1. **Les graphismes vous ont-ils dégoûté ?**
2. **L'annonce vous a-t-elle motivé à acheter ?**

Ceci peut avoir des conséquences fatales pour vous et le vendeur. Vous ne pouvez pas aider le vendeur à ce niveau, mais vous pouvez éviter son produit et en trouver un meilleur.

Rendez-vous service : choisissez vos produits avec prudence !

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège # 3 : Vendre des rêves pour le compte de charlatans

Ce piège est particulièrement **important** à éviter si vous avez une liste. Il suffit d'une promotion d'un de ces produits et vous pourriez finir avec un exode massif de votre liste. Encore une fois, ne faites pas cette erreur.

Bien que vous soyez tentés de promouvoir le prochain « grand lancement », assurez-vous de ne pas promouvoir n'importe quel produit. Plusieurs marketers se sont lamentés sur leur choix de promouvoir la dernière offre de Rich Jerk's suite à des plaintes de membres de leur liste concernant le contenu obscène et sexiste des commentaires. Ne soyez pas l'une de ces personnes. Assurez-vous d'inspecter attentivement le produit avant de le promouvoir à votre liste. **Vous ne voulez certainement pas que les personnes pensent que vous n'êtes qu'un – charlatan.**

De plus, évitez de sauter sur le dernier produit à la mode. Au lieu de cela, attendez que la situation se calme, ensuite publiez un rapport compréhensible (**chose que beaucoup de marketers ne fournissent pas**) du produit. Vous aurez plus de chance d'obtenir des ventes et ça vous aidera à maintenir votre crédibilité.

Enfin, évitez de promouvoir des produits qui font de fausses et outrageuses déclarations. Comme l'a une fois dit Carl Sagan “ D'extraordinaires déclarations nécessitent d'extraordinaires preuves. ” Dans la plupart des cas, ces charlatans ne peuvent vous fournir la moindre preuve, mais ils font les affirmations. Evitez de les promouvoir et de devenir leur associé.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège # 4 : Choisir des produits qui offrent une faible commission

Si vous utilisez votre liste pour faire la promotion de produits, il faut savoir que vos abonnés ne regardent pas toutes les offres qu'ils reçoivent en une journée. Choisissez donc celles que vous pouvez promouvoir efficacement. Si vous faites la promotion de quelque chose qui ne génère que **25%** de commission pour vous, alors vous perdez beaucoup de temps. En réalité, vous pouvez sûrement trouver des produits similaires qui offrent une commission de **50%** ou **75%**.

En termes de prix du produit – ne vous en faites pas trop. Pendant que beaucoup de marketers disent maintenant de se concentrer sur des produits qui payent beaucoup (peu de ventes généreront beaucoup d'argent), vous pouvez continuer de vous en sortir en vendant des produits relativement peu chers. La popularité grandissante des ebooks à \$7 (aux Etats-Unis) en est la preuve.

En parlant des ebooks à \$7 (aux Etats-Unis), découvrez ce nouvel Ebook, qui lui et totalement en français " [7 Conseils en Marketing Internet](#) ".

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège n°5 : Echouer dans la collecte des emails

Recherchez toujours de nouveaux abonnés. Plutôt que de générer du trafic avec Adwords, optimiser votre site pour les moteurs de recherches ou d'autres méthodes et ensuite d'envoyer ce trafic vers votre lien d'affiliation, vous devriez faire l'effort de d'abord convertir vos visiteurs en abonnés.

Pourquoi ? Pour deux raisons : le simple raisonnement mathématique et l'expérience de beaucoup de marketers.

Le simple raisonnement mathématique se traduit en quelque sorte comme ceci : au lieu de convertir à un taux environ de 1-3% (pour une vente directe), vous convertirez de 15 à 25 % de visiteurs (pour une vente faite à partir de votre liste). De là, vous obtiendrez la chance d'entrer en contact avec les acheteurs enthousiastes et ceux moins disposés. En plus, une fois qu'ils sont dans votre liste, ce n'est plus un effort unique. Vous obtenez la chance de leur vendre à plusieurs reprises pendant des mois ou même des années.

En tant que marketer, un des meilleurs outils que vous avez à disposition est votre liste. Utilisez toujours votre liste plutôt que la vente directe.

Ressources utiles :

[Cyber-mailing](#)

[Auto-répondeur WEB](#)

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège n°6 : Ignorer l'importance de la ponctualité

Dans les affaires en général, le plus rapide surpasse souvent ceux dotés de ressources plus importantes. Aujourd'hui, Google n'est plus une petite compagnie avec des revenus maigres. Mais dans le passé, il a émergé de nulle part pour surpasser ses nombreux concurrents.

Comment est-ce que cela peut s'appliquer à vous ? Une promotion réussie d'un produit exige que vous fassiez beaucoup plus que de coller simplement un lien d'affiliation dans un email et l'envoyer à quelques milliers de personnes. Si vous vous attendez à ce que ces personnes achètent, votre email devrait être informationnel - pas promotionnel.

Si vous pouvez véritablement écrire votre email comme si c'était une information, vous avez plus de chances d'attirer l'attention que si vous envoyez un lien pour un ebook écrit en 1998 et qui n'était pas particulièrement populaire.

Vous devez trouver les lancements de produit qualifiés comme des « événements ». Trouvez quelque chose de tellement important que les gens suivent l'événement de près et commentent. Si vous pouvez trouver un tel produit (par exemple, l'iPhone), il est impératif que vous conceviez vos propres publicités, centrées sur les publicités du produit. Vous voudrez vous assurer que les membres de votre liste achètent chez vous plutôt qu'à partir du lien d'affiliation d'un autre marketer.

Pour résumer : si un grand lancement arrive, vous devez vous y investir rapidement. Il se peut qu'il n'y ait pas une deuxième occasion. Saisissez-la donc quand vous l'avez.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Piège n°7 : Ignorer Les Calculs Importants

Beaucoup d'affiliés ne font pas les petits — pourtant importants — calculs requis afin de faire des affaires et leur assurer des bénéfices. Par exemple, beaucoup d'affiliés ignoreront complètement le pourcentage que Clickbank ou 1TPE prélèvent sur chaque vente. Au lieu de cela, ils regarderont simplement le prix et la commission.

En plus, beaucoup ignoreront le taux de conversion, le prix du clic sur adwords, et la quantité de temps qu'ils mettent dans des projets. Ils survoleront du regard tous ces petits détails et consacreront la plupart de leur temps à ce demander ce qu'ils pourront acheter lorsqu'ils auront reçu leur premier chèque.

Malheureusement, l'affiliation ne fonctionne pas comme cela. Si vous payez trop cher votre trafic, si vos taux de conversion sont trop bas, si vous mettez trop de temps dans les projets qui n'ont pas de grands rendements - le résultat sera mauvais. A la fin de la journée, du mois, ou de l'année, vous pouvez finir endetté, plutôt que bénéficiaire. Et puisque vous êtes votre propre patron, pas le Président d'une société, cela veut dire que vous n'avez pas du tout de salaire. Encore pire, vous pourriez perdre une partie de votre propre argent qui vous a demandé beaucoup de temps et d'énergie à obtenir.

[Obtenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Conclusion

Alors, comment faire le tri de tout cela ? Comme vous l'avez lu, il y a 7 pièges communs dans l'affiliation. Si vous tombez dans l'un de ces pièges, vous pourriez perdre de l'argent au lieu d'en gagner.

Alors, comment éviter ces pièges, prendre de meilleures décisions, et finalement devenir riche par l'intermédiaire de l'affiliation ? Commencer par sélectionner de bons produits. Comme je l'ai mentionné précédemment, un produit peu demandé fera peu de ventes, peu importe la manière dont vous en faites la promotion. Si la demande n'est pas là, vous ne pouvez pas la créer. N'essayez pas.

Ensuite, parmi les demandes élevées, recherchez un produit qui peut réellement convertir les visiteurs en affiliés. Vous pouvez faire cela en recherchant les produits les plus vendus sur Clickbank ou 1TPE ou encore Fribix. ()

Vous pouvez également le faire en balayant les pages de ventes pour trouver les plus attrayantes, avec des bonus, et des prix raisonnables.

En plus de choisir un bon produit, vous devez vous assurer que le produit soit bien vu de la part des futurs acheteurs (un petit tour sur les forums vous aidera) et que le vendeur est crédible. Un mauvais produit pourrait mettre à mal vos relations avec les membres de votre liste.

Une fois que vous commencez à produire du trafic pour vos campagnes d'affiliation, rappelez-vous de le conduire sur vos squeeze page - **PAS sur votre lien d'affiliation.**

Si vous envoyez la personne directement sur votre lien d'affiliation, vous êtes susceptible de ne jamais avoir de ses nouvelles. La collecte des emails est très importante. Si vous ne faites pas ainsi - comme beaucoup de marketers - VOUS laissez beaucoup d'argent sur la table par rapport au montant que vous dépensez.

Enfin, suivez vos taux de conversion, prix au clic, taux de commission, et tous les autres petits chiffres que les marketers préfèrent ignorer. Savoir, comprendre, tordre ces nombres peuvent être la différence entre votre réussite et votre échec. Vous pouvez les ignorer si vous le souhaitez, mais faire ainsi n'améliorera pas vos affaires.

Vous êtes maintenant prêt à promouvoir votre premier produit. Il y a beaucoup de risques, mais vous connaissez déjà les 7 plus importants.

Évitez ces derniers, et vous pourrez peut-être faire partie de la famille des **super affiliés**.

Je rajouterai ce dernier point !

Si vous avez envie de toucher l'argent de vos ventes directement sur Votre compte bancaire ou encore sur votre compte [Paypal](#), l'affiliation n'est pas vraiment le meilleur moyen pour cela. car souvent avec les sites d'affiliations il y a un certain délais (de 30 à 90 jours en moyenne) avant que vous puissiez profiter de votre argent, l'argent que vous avez gagné !

Pour remédier à ce problème, vous devriez penser, si vous avez un peu de moyens financier, **acquérir des produits avec les droits de reventes** ... de bons produits qui même après plusieurs années de commercialisations pour certains, se vendent encore très bien !

Pour vous aidez, voici quelques produits ou opportunités, utiles, facile à vendre, et avec lesquels vous pourrez gagner de l'argent directement sur votre compte PAYPAL..

Ebook " [Le Marketing Relationnel Par Email](#) " - Comment Améliorer Sans Peine La Qualité De Vos Contacts, Renforcer Votre Crédibilité Et Accroître Votre Liste !

Ebook " [Économies de Carburant](#) " - Avec la crise et cette récession qui VOUS menace, comme beaucoup de gens, de plus en plus, chaque jour, êtes-vous sûr de ne pas payer trop cher votre carburant ?

Ebook " [Partenariat Succès](#) " - Cet Ebook est vendu avec les Droits de revente Maître + Des bonus et Surprises en cadeaux

Ebook " [7 Conseils en Marketing Internet](#) " ! Cet Ebook est vendu avec les Droits de revente simple + Des cadeaux Bonus

[Pack de droits de revente avec pages de ventes \(Cash-avalanche\)](#)

Pour faire votre marché de produits virtuels avec droits de revente et même, très souvent, avec les pages de ventes incluses, les ecovers ...

Visitez =====>>>>>>>>> Business-et-droits-de-revente.com

[Obenez les droits de label privés + la page de vente pour cet ebook d'un clic ICI](#)

Ressources Recommandées

Business-et-droits-de-revente.com – Des Ebooks, des logiciels et outils pour site web avec ou sans les droits de revente, mais aussi opportunités business, partenariats.

Cash-avalanche.com – Obtenez un super Pack de droits de revente avec pages de ventes pour 19 euros seulement.

Outils Indispensables

Autorépondeur, l'arme indispensable pour réussir sur internet :

- 1 : [Cyber-mailing](#) – Autorépondeur efficace ! Abonnement de + ou - 15€/mois.
- 2 : [Autorépondeur Multimédia](#) – Sans abonnement (achat unique)

Éditeurs de Pages Web et de Pages de Vente :

1 : [ÉDITEUR AUTOMATIQUE](#) – Cet éditeur automatique vous permettra de créer vos pages de vente en remplissant simplement les cases.

2 : [Concepteur de Site Pulsar](#) – Avec celui-ci vous pourrez créer un nombre illimité de sites, web PRO et dynamiques, avec de multiples moyens pour obtenir des sources de revenus, et tout ceci même si vous ne connaissez pas du tout le langage HTML!

Cours ou formations à la création de site et au business sur internet :

1 : [PROJET3W](#) - Nouvelle Formation en Ligne pour Apprendre "**Comment Créer un Site Web de A à Z**"

2 : [Super Pack Joint-Venture](#) – Generez des milliers de visiteurs vers vos sites web, lien d'affiliés sans investir un Euro en publicité !!! Formation très complète; en plus, de Nombreux bonus en cadeaux.

Plate Forme D'affiliation

1 : FRIBIX.COM – La nouvelle plateforme, quelques points forts :

- Le paiement s'effectue via Paypal pour le règlement des produits en vente et pour toucher vos gains.
 - Parrainage avantage Fribix vous reverse 2 euros quand vos filleuls ont vendu un produit.
-

2 : 1TPE.COM – le premier site francophone qui permet de trouver facilement des produits à promouvoir. L'inscription est entièrement gratuite. Les commissions vont jusqu'à 70 %.

3 : CLICKBANK.COM – la plate forme d'affiliation la plus importante. Malheureusement elle est en anglais. Si vous maîtriser la langue de Shakespeare, alors vous pourrez trouver de nombreuses ressources avec une très forte demande.

4 : Phoneaccess.com – Site d'affiliations avec + de 100 sites web à promouvoir

5 : Club-positif.com – Site d'affiliations de produits virtuels : Ebooks, Logiciels, Cours, Séminaire...

Cadeaux Bonus ci-dessous !

Les cadeaux Bonus

Ci-dessous quelques cadeaux sympa et gratuits pour vous remercier :

Cadeau 1 : Submitmysite est un logiciel de Soumission de site, avec lequel vous pourrez soumettre instantanément et aux principaux moteurs de recherche et annuaires votre site internet, cela quand vous le souhaitez et autant de fois que vous le désirerez, il sera à VOUS!

De plus, vous pourrez même le personnaliser, quand vous le voudrez, avec votre Nom et Prénom, l'url de Votre Site et aussi votre lien de produit ou d'affiliation préféré... vous obtiendrez en + un bonus surprise ...

C'est cadeau ==> [Submitmysite](#)

Cadeau 2 : Ebook " [Booster votre Business](#) " (ebook avec droit de revente maître, comme celui-ci)

Cadeau 3 : L'ebook " [Les Secrets du temps](#) "

Cadeau 4: L'ebook (Guide) de " [Cash Avalanche](#) "

Cadeau 5 : L'ebook " [15 Stratégies pour optimiser vos campagnes Google Adwords](#) "

Cadeau 6 : L'ebook " [Soyez Votre Propre Patron](#) " -(ebook avec droit de revente maître) - Ebook sur la façon de créer votre projet sur internet, profitez de conseil sur la façon de vous créer secrètement un revenu en ligne tout en travaillant à mi-temps »

Amicalement

Votre partenaire business

Frédéric Blocklet.

<http://business-et-droits-de-revente.com/>

Obtenez les droits de label privé pour cet ebook

Vous avez aimé cet ebook !

Pour obtenir les droits de label privé pour cet ebook...

Cliquez ce lien: ==> [7 erreurs en affiliation ... avec droit de label privé ...](#)

Avec les droits de Label Privés pour cet EBOOK vous pourrez par exemple :

==> Mettre votre nom à la place de l'auteur

==> Modifier le contenu, changer l'ecover, renommer le produit, et inclure vos liens d'affiliations !

==> Utiliser le contenu de cet ebook pour créer des articles, newsletters...

==> Vendre ce produit dans un pack à n'importe quel prix !

==> Ajouter le produit dans une zone membre (gratuite/payante) !

==> Utiliser ce produit comme bonus à un autre produit que vous vendez !

==> Vendre ce produit sur un site d'enchères !

==> Offrir les droits de revente !

==> Vendre les droits de label privés !

==> Donner ce produit pour créer votre liste !

Et bien plus !

Obtenez cet ebook, avec les droits de label Privé "[7 erreurs en affiliation ... avec droit de label privé ...](#)" maintenant... Avant qu'il ne sois retiré définitivement ou que son prix Augmente !

Vous avez réellement apprécier cet ebook !

Alors n'oubliez sur tout pas !

Vous avez le droits de le revendre cet ebook au prix que vous désirez, vous garderez tout l'argent que vous ferez avec pour VOUS !

Vous pouvez voir ce très bon produit en vente au prix de 14€99 avec ce lien [7 erreurs en affiliation ... avec droit de label privé ...](#)

Ou encore,

vous pouvez trouver d'autres très bons 100% et Business avec cet autre lien : <http://business-et-droits-de-revente.com/>

Votre partenaire business

Frédéric Blocklet.